

شرکت کمباين سازی ایران (سهامی عام)



شماره:

تاریخ:

پیوست:

سهامداران محترم شرکت کمباين سازی ایران (سهامی عام)

* در اجرای مفاد ماده ۷ دستور العمل اجرایی افشای اطلاعات شرکت های ثبت شده نزد سازمان بورس مصوب ۱۳۸۶/۰۵/۰۳ و اصلاحیه های مورخ

۱۳۸۸/۰۴/۰۶ و ۱۳۸۹/۰۶/۲۷ و ۱۳۹۶/۰۹/۱۴ و ۱۳۹۶/۰۴/۲۸ هیات مدیره سازمان بورس و اوراق بهادر، گزارش تفسیری مدیریت برای دوره مالی

۱۲ماهه منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹ به شرح پیوست تقدیم می شود.

* گزارش حاضر به عنوان یکی از گزارشهای هیات مدیره ، مبنی بر اطلاعات ارائه شده در صورت های مالی بوده و اطلاعاتی در خصوص تفسیر وضعیت مالی ، عملکرد مالی و جریان نقدي شرکت برای تشریح اهداف و راهبردهای خود جهت دستیابی به آن اهداف به عنوان مکمل و متمم صورت های مالی ارائه می گردد این گزارش در تاریخ ۱۳۹۹/۰۵/۰۵ به تایید هیات مدیره رسیده است .

اعضای هیئت مدیره	نام نماینده اشخاص حقوقی	سمت	امضا
موسسه سازمان اقتصادي رضوی	غلامرضا جمالی	رئيس هیئت مدیره	
آستان قدس رضوی	علی رضا اسماعیل زاده	نائب رئيس هیئت مدیره	
موسسه کشت و صنعت مزرعه نمونه	علی اصغر حمیدی فرد	عضو هیئت مدیره و مدیر عامل	
موسسه دامپروری صنعتی قدس رضوی	سید محمد علی خطبی	عضو هیئت مدیره	
شرکت کارگزاری بورس اوراق بهادر رضوی	علیرضا محمودی	عضو هیئت مدیره	

شرکت کمباين سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۱- ماهیت کسب و کار

۱-۱- شرکت کمباين سازی ایران مطابق اساسنامه خود در زمینه طراحی و ساخت، مونتاژ، نصب و فروش کلی و جزئی، صادرات و واردات انواع کمباين، تراکتور، بیلر، موور و سایر ماشین آلات و ادوات کشاورزی و قطعات و وسایل یدکی مربوط به آنها فعالیت می کند و ذر بورس اوراق بهادار در صنعت ماشین آلات و تجهیزات طبقه بندی شده است. محصولات اصلی تولیدی و پر تیراژ شرکت، کمباين مدل ۱۰۵۵ (در دو نوع با کابین و بدون کابین) و دونوع بیلر با مدل های ۳۴۹T و ۳۵۱T می باشد. شرکت در زمینه فعالیت های بازرگانی عمدهاً به واردات و فروش کمباين برنج و کمباين ها و تراکتورهای سنگین و نیمه سنگین تولید شده توسط برند های برتر دنیا (به عنوان مثال کمباين های برنج عمدهاً از برندهای چینی مانند زوم لاین و چری و کمباين های غلات از شرکت های جاندیر و نیوهلند) می پردازد. و در مواردی نسبت به صادرات محصولات خود به کشورهایی نظیر تاجیکستان، ارمنستان، قزاقستان، ازبکستان، سودان، عراق، پاکستان و... نایل شده است.

۱-۲- کمباين یکی از ادوات کشاورزی جهت برداشت غلات بوده و بیلر به عنوان دستگاه بسته بندی علوفه به کار می رود. از سایر فعالیت های فرعی شرکت می توان به توسعه و ایجاد صنایع وابسته و مشارکت با سایر صنایع و سرمایه گذاری های داخلی و خارجی وفق مقررات کشوری، ارائه خدمات پس از فروش محصولات تولیدی و بازرگانی، تحقیق و توسعه به منظور دست یابی به تکنولوژی برتر از طریق ایجاد رابطه با شرکتهای صاحب تکنولوژی و محافل علمی داخلی و خارجی برای توسعه، تحقیق و پژوهش پیرامون محصولات جدید و یا ارتقاء محصولات موجود نام برد. بطورکلی انجام هرگونه عملیات بازرگانی اعم از واردات، صادرات، عقد هرگونه قرارداد تجاری شامل قبول نمایندگی شرکتهای خارجی دارای فعالیت های مرتبط با موضوع فعالیت شرکت، عضویت در مراکز علمی و فنی، اتحادیه ها، صنوف و سازمانهای مربوطه داخلی و خارجی با رعایت موازین قانونی جهت کسب آخرين اطلاعات فنی و علمی و استانداردها و روشهای برتر و دست آوردهای تکنولوژیکی اشاره کرد. شایان ذکر است شرکت کمباين سازی ایران در خاورمیانه به صورت انحصاری و بدون رقیب در زمینه تولید کمباين می باشد.

۲- مهمترین معیارها و شاخص های عملکرد برای ارزیابی عملکرد در مقایسه با اهداف اعلام شده جریان های نقدي و نقدینگی شرکت عمدهاً ناشی از کسب و کار و فعالیت عملیاتی شرکت بوده که تغییرات صورت گرفته نسبت به دوره مشابه قبل نیز عمدهاً ناشی از فعالیت های عادی شرکت می باشد.

شرکت گمباین سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۳- تغییرات رویه های حسابداری و تاثیر آن بر نتایج گزارش شده

کلیه رویدادها و ثبت های مالی شرکت براساس استانداردهای حسابداری و قوانین حاکم در بازار بورس و اوراق بهادر و قوانین مالیاتی براساس رویدادهای جاری درسطح شرکت ها صورت می پذیرد در سال مالی مورد گزارش ، شرکت مبادرت به تغییر رویه یا برآورده که نتیجه عملیات شرکت را به نحو با اهمیتی تحت تاثیر قرار دهد ننموده است .

۴- مقدار تولید (بر حسب دستگاه)

درصد	سال ۱۳۹۷	سال ۱۳۹۸	واحد	گروه محصول
۳۴	۳۱۹	۴۲۷	دستگاه	گمباین سبک
۲۰	۱۸۰	۲۱۶	دستگاه	بیلر ۳۴۹
۱۳۸	۴۲	۱۰۰	دستگاه	بیلر ۳۵۱
۲۲	۲۴۱	۲۹۵	دستگاه	کلش کش انگشتی
۴۵۰	۲	۱۱	دستگاه	سیستم ضد تگرگ
۳۴	۳۱۲	۴۱۷	دستگاه	کابین
(۱۰۰)	۵	۰	دستگاه	گمباین ۱۰۶۰
۱۰۰	۰	۶	دستگاه	نشاء کار
۱۰۰	۰	۱۰	دستگاه	بدک کش گمباین برج

۵- مقدار فروش (بر حسب دستگاه)

درصد	سال ۱۳۹۷	سال ۱۳۹۸	واحد	گروه محصول
۲۶	۳۴۸	۴۳۹	دستگاه	گمباین سبک
(۲۹)	۳۱۲	۲۲۲	دستگاه	بیلر ۳۴۹
(۴۱)	۱۷۰	۱۰۰	دستگاه	بیلر ۳۵۱
۲۴	۲۹۲	۲۶۳	دستگاه	کلش کش انگشتی
۳۳	۳۲۴	۴۳۰	دستگاه	کابین
۳۳	۳	۴	دستگاه	سیستم ضد تگرگ
۲۶	۲۳۷	۲۹۹	دستگاه	گمباین برج

شرکت کمباین سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۶- وضعیت تکنولوژی شرکت:

در زیر به صورت خلاصه به وضعیت تکنولوژی شرکت و مقایسه آن با تکنولوژی موجود در سطح کشور و جهان اشاره می‌شود.

۱-۶- اگر چه در گذشته رویکرد فن آوری در شرکت کمباین سازی ایران در راستای ساخت و تولید نمونه‌های جاندیر بوده است، اما امروزه با توجه به رشد تکنولوژی در کشور و دنیا و افزایش سطح انتظارات کیفی و تکنولوژی مشتریان می‌باشد با رویکرد بهبود و ارتقاء تکنولوژی موجود و دستیابی به توان تولید تکنولوژی برای محصولات جدید اقدام نمود، تا در تغییرات پرستار بازار و محصولات متنوع آن ضمن اینکه فرایند کاهش وابستگی علمی و تکنولوژی را تحقق می‌بخشیم، بقای شرکت را نیز در مسیر توسعه ضمانت نمائیم. در زیر خلاصه‌ای از سابقه و وضعیت تکنولوژی محصولات در شرکت آمده است.

۲-۶- کمباین ۱۰۵۵ (اصلی ترین محصول شرکت) را می‌توان به عنوان یکی از نمونه‌های موفق در کمباین‌های سبک در ایران و منطقه خاورمیانه دانست که هنوز هم در میان کمباین‌های سبک هم ردیف خود از نظر عملکرد از نمونه‌های شاخص به شمار می‌آید.

۳-۶- کمباین ۱۰۵۵ نمونه ارتفا یافته کمباین ۹۵۵ است که از نمونه‌های طراحی شده توسط شرکت معتبر جاندیر می‌باشد و در اختیار کشاورزان قرار می‌گیرد. پس از باز خورد خوب و عملکرد قابل قبول این کمباین در همان سال‌ها، در سال ۱۳۶۲ فرایند ساخت داخل آن شروع شد و در سال ۱۳۷۴ تقریباً این کمباین بطور کامل و بدون وابستگی جدی به خارج، ساخت داخل شد. در سال ۱۳۸۳ سری صفر کمباین ۱۰۵۵ که نتیجه تغییرات در کمباین ۹۵۵ بوده و با حفظ پلات‌سفرم اصلی کمباین ۹۵۵ با انجام تغییراتی در هود، کادرهای جانبی، سنگ گیر، جای باطری، پولی‌های انتقال قدرت و ... وارد خط تولید شد و در سال جاری شرکت در سایه توجه به بهبود محصول و رضایت مشتریان، کمباین ۱۰۶۰ که تست‌های مرکز مکانیزاسیون وزارت جهاد کشاورزی را گذاراند برای عرضه به بازار در برنامه دارد.

۴-۶- تولید کمباین سبک مشابه ۹۵۵ در کشورهای هند و چین توسط شرکت جاندیر در سال جاری بیانگر این است که بعد از گذشت سال‌ها از طراحی این محصول، هنوز هم به عنوان یک نمونه موفق از جهات مختلف از جمله قیمت، عملکرد و تعمیر و نگهداری برای اراضی کوچک و ناهموار منطقه به شمار می‌آید. نمی‌توان منکر این واقعیت شد که این کمباین در مقایسه با دیگر کمباین‌های سبک توسعه یافته دیگر شرکتها دارای برخی مشکلات است که بعضی از آنها به طراحی اولیه کمباین بر می‌گردد، مثل لوله تخلیه که در سال جاری مشکلات آن با طراحی کارشناسان این شرکت مرتفع و بهبود یافته و در اختیار کشاورزان قرار خواهد گرفت و بعضی دیگر ناشی از مشکلات کیفی در قطعات و مجموعه‌های عملیاتی آن است، که نیاز به بهبود دارد، همچنان که شرکت جاندیر در محصولات ۱۰۵۷، ۱۱۵۵، ۱۱۵۷ و ۱۱۵۸ اقدام به رفع نواقص کیفی و طراحی ۹۵۵ نموده است اما طراحی پایه را بدون هیچ تغییری حفظ نموده است. لازم به ذکر است تغییرات انجام گرفته بر روی کمباین ۱۰۵۵ در سالهای اخیر جهت بهبود کیفیت و افزایش رضایت مشتریان، شامل بهبود سیستم هیدرولیک، بهبود سیستم برق، تقویت بدنه کمباین، تولید و نصب کابین گرد می‌باشد.

شرکت کمباین سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۶-۵- تکنولوژی تولید و ساخت کمباین ۹۵۵ در سال ۱۳۵۹ از شرکت جاندیر آلمان به شرکت کمباین سازی ایران انتقال یافت، به شکلی که نقشه های ساخت و مدارک تولید و مونتاژ آن نیز به شرکت منتقل شد و آموزش فنی آن با اعزام کارشناسان بین دو شرکت صورت پذیرفته است. بهینه سازی کمباین ۹۵۵ توسط واحد تحقیق و توسعه شرکت بر اساس درخواست مشتریان و انطباق محصول با شرایط مزارع ایران و منطقه همچنین فرهنگ به کارگیری و میزان آموزش در دسترسی، مورد توجه مشتریان است. تولید انبوه کمباین ۱۰۵۵ از سال ۱۳۸۶ آغاز گردید.

۶-۶- در رده کمباین های نیمه سنگین شرکت کمباین سازی ایران با در نظر گرفتن نیاز بازار و برنامه های سازمان جهاد کشاورزی جهت افزایش ضریب مکانیزاسیون و با توجه به بالارفتن راندمان مزارع، اقدام به واردات ۲۵۰ دستگاه کمباین نیمه سنگین ۱۱۶۵ از شرکت جاندیر برزیل نمود، این کمباین ها به صورت ۷۰٪ CKD و ۳۰٪ انتقال تکنولوژی و ساخت داخل ایران بوده است.

۶-۷- در رده کمباین های سنگین با توجه به تعداد محدود مشتریان، شرکت کمباین سازی ایران در سال های قبل اقدام به واردات تعدادی کمباین های پیشرفته ۱۴۵۰ از شرکت جاندیر و کمباین سمپو ۳۰۶۵ از شرکت سمپو جهت تامین نیاز مشتریان نموده است.

۶-۸- در زمینه تراکتور سنگین جاندیر مدل ۱۵۰ که تا به حال ۲ دستگاه وارد شده و به فروش رسیده است. قبلاً شرکت اقدام به واردات و فروش ۲۰۰ دستگاه تراکتور سنگین والترا بیلر ۳۴۹T با انتقال تکنولوژی از طریق شرکت جاندیر فرانسه ساخت داخل شده است و جزء محصولات اصلی شرکت می باشد، بیلر ۳۵۱T ارتقاء یافته بیلر ۳۴۹T

۶-۹- با بهبود کیفیت و پیگیری های مستمر، شرکت تاکنون موفق به اخذ تائیدیه های آزمون مرکز توسعه مکانیزاسیون برای محصولات کمباین ۱۰۵۵، کمباین ۱۰۶۰، کمباین برج،

۷- قوانین و مقررات و سایر عوامل برون سازمانی

۷-۱- قانون تجارت

۷-۲- قانون مالیات های مستقیم

۷-۳- قانون مالیات برآرزش افزوده

۷-۴- قوانین کار و تامین اجتماعی و صندوق حمایت بازنشستگی آینده ساز

۷-۵- قوانین محیط زیست

۷-۶- قوانین بازار سرمایه

۷-۷- قوانین و مقررات مربوط به استاندارد

۷-۸- قوانین واردات و صادرات

۷-۹- قوانین و مقررات پولی و بانکی

۷-۱۰- قوانین و مقررات مربوط به صنایع (تعیین تعریفه های گمرکی واردات و نرخ فروش محصولات)

شرکت کمپاین سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۸- مصوبات و مقررات داخلی شرکت :

۸-۱- اسناده

۸-۲- آئین نامه مالی و معاملاتی شرکت

۸-۳- مصوبات مجامع عمومی شرکت

۸-۴- مصوبات هیئت مدیره

۸-۵- سایر آئین نامه های اداری و اجرائی

۹- اطلاعات مدیران شرکت:

ردیف	نام شخص حقوقی	نام	نام خالوادگی	سمت	تحصیلات مدرک حرفه ای / دشته تحصیلی	تاریخ	موقوفه موظف	غیر موظف	میزان مالکیت در سهام
۱	موسسه سازمان اقتصاد رضوی	غلامرضا	جمالی	رئیس هیئت مدیره	کارشناسی ارشد / MBA داخل سیستمی WSA زبان هرخ	۱۳۹۷/۱/۹	*	*	کمتر از یک درصد
۲	آستان قدس رضوی	علیرضا	اسحابی زاده	نائب رئیس هیئت مدیره	کارشناسی ارشد / مدیریت اجرائی	۱۳۹۷/۱/۱۸	*	*	۷۳٪
۳	موسسه کشت و صنعت مرتعه نمونه آستان قدس رضوی	علی اصغر	حیدری فرد	مدیر عامل و عضو هیئت مدیره	کارشناسی اصنایع و تکنولوژی صنایع	۱۳۹۷/۱/۹	*	*	کمتر از یک درصد
۴	موسسه نامبروری صنعتی قدس رضوی	سید محمد علی	خطبی طباطبائی	عضو هیئت مدیره	کارشناسی اشیعی	۱۳۹۷/۱/۱۰	*	*	کمتر از یک درصد
۵	کارگزاری بوس اوران بهادر قدم رضوی	علیرضا	محمودی	عضو هیئت مدیره	دکترا / برنامه زیست شهری	۱۳۹۷/۱/۹	*	*	کمتر از یک درصد

۱۰- سهامداران عضده :

سهامداران دارای مالکیت بیش از ۱٪ سهام شرکت در ۱۳۹۸/۱۲/۲۹ و تاریخ تائید گزارش به شرح جدول زیر است:

ردیف	تعداد سهام	تعداد سهام	تعداد سهام	ردیف
۱	۱,۲۵۴,۳۷۲,۱۱۲			آستان قدس رضوی
۲	۴۶۸,۶۵۵,۳۸۹			سایر
۳	۱,۷۲۲,۰۲۷,۵۱			جمع

۱۱- اهداف مدیریت و راهبردهای مدیریت برای دستیابی به آن اهداف

۱۱-۱- مدیریت شرکت کمپاین سازی ایران (سهامی عام) مفتخر است که با تلاش بی وقفه خود طی سالهای فعالیت خود در تولید ماشین آلات با کیفیت و ارائه خدمات پس از فروش مناسب ضمن تأمین نیازهای صنعت کشاورزی کشور و ایجاد خود کفایی در تولید کمپاین گامی موثر در عرصه تولید و پیشرفت صنعت کشاورزی بردارد.

۱۱-۲- در شرایط کنونی با مدنظر قرار دادن وضعيت اقتصادی و چالش های موجود در بازار، مدیریت شرکت اهداف و برنامه های خود را بحفظ ظرفیت موجود تولید و فروش تدوین نموده است.

۱۱-۳- سیاست ها و الگوهای راهبردی شرکت به گونه ای تدوین می گردد تا باکار گیری مشارکت فعال همه همکاران در سطوح مختلف به اهداف سازمانی شرکت دست یابیم. این سیاست ها به گونه ای تدوین شده است که از تمامی پیشنهاد های سازنده همکاران در تغییر و بهبود فرآیند های تولید تحت عنوان "نظام پیشنهادات استفاده گردد.

۱۱-۴- در راستای دستیابی به اهداف تعريف شده، شرکت تمرکز بر کاهش بهای تمام شده محصولات داشته و با توجه به تأثیر افزایش قیمت فلزات اساسی، نرخ ارز و هزینه های تبدیل، به دنبال استراتژی های کنترل و جایگزینی منابع تأمین این اقلام می باشد.

۱۱-۵- تأمین منابع مالی ارزان قیمت درجهت کاهش هزینه های مالی

۱۱-۶- افزایش بهره وری و رانمان تولید در جهت کاهش هزینه های جذب نشده در تولید

شرکت کمباین سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

-۱۲- مهمترین منابع، ریسک‌ها و روابط

-۱۲-۱- منابع

-۱۲-۱-۱- وضعیت سرمایه درگردش

در تاریخ ۱۳۹۸/۱۲/۲۹ وجه نقد شرکت معادل ۴۱۸,۷۸۱ میلیون ریال، مجموع دارایی جاری معادل ۲۴۱,۰۰۰ میلیون ریال و مجموع بدھی‌های جاری معادل ۱,۷۱۳,۳۰۰ میلیون ریال می‌باشد. که نسبت جاری معادل ۱,۲ می‌باشد که در صنعت ماشین آلات نسبت مناسبی می‌باشد و نشانگر این است که شرکت با میزان دارایی جاری که دارد توان پرداخت کل بدھی‌های جاری خود را دارد در صورت افزایش تسهیلات، سرمایه در گردش شرکت نیز افزایش می‌پاید.

شرکت در راستای استفاده از مزیت مرتبط با منابع مالی همواره تلاش نموده است به نحوی اقدام نماید تا حداقل استفاده از مزیت مذکور را برای شرکت فراهم نماید. به عنوان مثال شرکت در سالهای گذشته توانسته است بخشی از نیازهای تامین مالی خود را از طریق بازار سرمایه جذب نماید. تیم مدیریت شرکت همواره استراتژی‌هایی را بکار گرفته است تا بتواند ضمن کاهش هزینه‌های مالی مرتبط، مزیت تداوم ارتباط بلند مدت با نهادهای مذکور را حفظ نماید.

با توجه به روند سود آوری شرکت در سالهای ۱۳۹۶ و ۱۳۹۷ بخش عمده‌ای از تمرکز این شرکت در حفظ تداوم فعالیت می‌باشد که امیدواریم با توسعه اقتصادی و افزایش بارندگی این روند در سال‌های آتی نیز مستمر باشد.

شرکت و واحدهای اجرایی آن ملزم به رعایت چارچوب‌ها و الزاماتی هستند تا بتوانند با استفاده از منابع در سطح مطلوب، حصول اطمینان نمایند. با توجه به سیاست‌های مرکز در سطح شرکت، مدیریت منابع نقدی به نحوی صورت می‌گیرد تا منابع مذکور در سطح بهینه استفاده گردد.

-۱۲-۱-۲- مطالبات

عمده مطالبات شرکت به میزان ۲۴,۴۳۴ میلیون ریال طلب سنتویی، از سازمان حمایت از تولید کنندگان و مصرف کنندگان، بابت تفاوت نرخ فروش کمباین در سال‌های ۱۳۸۲ و ۱۳۸۳ می‌باشد.

-۱۲-۱-۳- آمار کارکنان بر حسب کارگر/کارمند - رسمی/اقراردادی مربوط به سال مالی ۱۳۹۸

پیمانی	کارگر		کارمند		جنسیت		واحد
	قراردادی	دائم	قراردادی	دائم	زن	مرد	
۱۷	۶	۲۲	۸	۷	۵۳		اداری مالی
۹	۳	۹	۱۶	۲	۲۱		بازرگانی
۱۲	۴۲	۱۵	۱۷	۲۱	۵	۸۹	پشتیبانی تولید
۱۶	۱۲۹	۹	۲	۴	۰	۱۷۱	مستقیم تولیدی
۲۸	۱۹۷	۳۲	۵۱	۴۹	۱۴	۳۴۴	جمع
		۲۵۸			۲۵۸		

شرکت گمباين سازی ايران (سهامي عام)

گزارش تفسيري مدیريت

سال مالي منتهي به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۱۲-۲- ريسك ها

۱۲-۲-۱- شركت ها همواره با ريسك هاي مختلف داخلی و خارجي مواجه مي باشنند، که اين شركت نيز از اين موضوع مستثنی نمي باشد.

در اين راستا مدیريت شركت همواره بر آن است تا بتواند با شناسايي ريسك هاي احتمالي اقدام به رفع محدوديتيها و اثرات ناشي از آن بنماید.

ريسك هاي عمدۀ شركت شامل موارد ذيل مي باشد:
باتوجه به نياز شركت به تسهيلات بانکي، جهت تأمین سرمایه در گردنش خود، عدم پرداخت تسهيلات به اين شركت توسيط نظام بانکي يکي از مهمترین ريسك هاي شركت مي باشد.

نوسانات قيمت فلزات اساسی (به طور مشخص آهن آلات و فولاد)

نوسانات نرخ ارز (جهت خريد قطعات خارجي)

خشکسالی و شرایط آب و هوایی که می تواند در میزان تقاضای خرید و تولید و فروش شركت تاثير گذار باشد
افزايش رکود ناشي از شرایط سخت اقتصادي

افزايش تعرفه هاي گمرکي برای تجهيزات وارداتي

عدم امکان تأمین به موقع قطعات و مواد اوليه به دليل چالش هاي موجود در تخصيص و انتقال ارز

۱۲-۲-۲- روابط و عوامل موثر

عوامل موثر بر صنعت و محیط بیرونی شركت:

درابيطه با افزايش نرخ ارز و افزايش قيمت فلزات اساسی، شركت با چالش افزايش بهای تمام شده محصولات روپرور بوده است که با برنامه ريزی هاي صورت گرفته سعي شده چالش مذكور کنترل گردد.

باتوجه به اينکه بخش مهمی از مواد اوليه اساسی شركت از قبيل فولاد از طریق شركت هاي تأمین مي شود که نحوه سياست گذاري و

مکانیزم تعیین قيمت آن ها به صورت قيمت هاي مبتنی بر بورس فلزات مي باشد همواره اثر افزايش قيمت ناشي از موضوعات مختلف برآنها وجود دارد. در اين خصوص تيم مدیريت شركت تلاش نموده است، با بكار گيری مذاكرات اثر بخش، تعاملات با آن شركت ها را درسطح

بهينه مدیريت نماید. همچنين با توجه به موضوع فوق شركت با کنترل فرآيند هاي خود تلاش نموده است تا بتواند وضعیت مصارف خود را بهبود بخشد.

شرکت کمباین سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

رکود اقتصادی، چالشهای ناشی از تعاملات ارزی با سایر کشورها و ارتباطات بانکی با آنها

خشکسالی یکی از موضوعات اثرگذار بر صنایع مرتبط با کشاورزی در سال های اخیر بوده است

حمایت دولت، وزارت جهاد کشاورزی و بانک کشاورزی تأثیر قابل ملاحظه ای بر فعالیت شرکت دارد

باتوجه به شرایط اقتصادی و عدم امکان پیش بینی وضعیت آن در اقتصاد حاکم بر صنعت وضعیت عرضه و تقاضا در بازار مربوطه به دلیل تورم

انتظاری دستخوش چالش های اساسی می باشد.

شرکت همواره سعی نموده است تا با بکار گیری روش ها و چارچوب های مختلف در خصوص رویداد های جاری و آتی به نقطه قابل اتكابی

دست یابد در حال حاضر باتوجه به پیچیدگی های اقتصادی، پیش بینی صحیحی از فعالیت آتی در خصوص مراودات بین المللی و تامین و

خرید و تولید برای شرکت میسر نمی باشد.

۱۲-۳ - سایر فرصت ها، تهدیدات و موضوعات مهم

در زیر موارد مهمی که بر عملیات شرکت تأثیر خواهند گذاشت ذکر گردیده است:

اگرچه بارندگی های اخیر در صورت تداوم می تواند تهدید خشکسالی را کاهش دهد لیکن خشکسالی در سال های آینده همچنان بکی از تهدیدهای شرکت محسوب میشود.

عدم اجرای برنامه های پنجم توسعه جهت طرح جایگزینی کمباینهای فرسوده

از آنجایی که قیمت فروش محصولات این شرکت، توسط سازمان حمایت از مصرف کننده و تولید کننده مشخص می گردد حاشیه سود

ناخالص این شرکت متأثر از تصمیمات سازمان مذکور خواهد بود.

در بی تاثیرات منفی شیوع بیماری کرونا در اقتصاد کشور و به جهت موضوعاتی از قبیل ۱- کاهش ساعت کاری پرسنل ۲- عدم پلاک گذاری کمباین توسط راهنمایی و رانندگی ۳- عدم حمل کالاهای خرید خارجی و داخلی بدليل منع آمدو شد ۴- کاهش حضور تامین کنندگان وارایه کالا و خدمات، طی دو ماه گذشته فعالیت شرکت با کاهش روپردازی شده است، که باسپری شدن این دوره و رفع تدریجی موانع مذکور پیش بینی می شود در روز های آتی روند تولید و فروش شرکت به روال عادی خود باز گردد.

شرکت کمباین سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

-۱۳- نتایج عملیات و چشم انداز ها

-۱۴- نتایج عملیات

جدول مقایسه ای مقداری فروش سال جاری نسبت به سال قبل

گروه محصول	واحد	سال ۱۳۹۸	سال ۱۳۹۷	درصد
کمباین سبک	دستگاه	۴۲۹	۳۴۸	۲۶%
بیلر	دستگاه	۲۲۲	۲۱۲	(٪.۲۹)
بیلر	دستگاه	۱۰۰	۱۷۰	(٪.۴۱)
کشن کش انگشتی	دستگاه	۲۶۲	۲۹۲	۲۴%
کابین	دستگاه	۴۳۰	۲۲۴	۳۳٪
سیستم ضد تگرگ	دستگاه	۴	۳	۳۳٪
کمباین برنج	دستگاه	۲۹۹	۲۲۷	۲۶٪

با توجه به اینکه عمدۀ اهداف شرکت علاوه بر انجام برخی اقدامات اساسی و زیربنایی ، در جهت حفظ و تداوم قیالیت شرکت بوده ، در این

راستا یکی از نتایج عملیات شرکت ، اخذ مجوز افزایش قیمت کمباین ۱۰۵۵ بوده و که در آخرین اقدامات در تاریخ ۱۳۹۸/۰۵/۲۲ موفق

به اخذ مجوز ۲۰ درصدی قیمت فروش این محصول گردیده است .

-۱۴- پروژه های طراحی شده و انجام گرفته در واحد مهندسی تا پایان سال ۱۳۹۸

راه اندازی خط تولید کمباین برنج

طراحی و ساخت یک نمونه سیستم آبیاری و تست و اخذ تاییدیه های لازم

طراحی و ساخت پلاتفرم برش جدید که تولید انبوه شده است

طراحی و ساخت نمونه بیلر چنگکی

طراحی و ساخت یک دستگاه کمباین کاه کوب

طراحی و ساخت سیستم ضد تگرگ که تولید و تحويل کشاورزان گردیده است

افزایش طول لوله تخلیه و کنترل هیدرولیکی آن در کمباین ۱۰۶۰

کلش کش بهبود یافته در کمباین ۱۰۶۰

رنگ و لاستیک بزرگ (جهت صادرات)

تقویت اکسل عقب در کمباین ۱۰۶۰

ارتفاعش گیر موتور در کمباین ۱۰۶۰

شافت چهار پله

چرخ زنجیر دوبل

شرکت کمباین سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۱۳-۱-۲- اخذ گواهینامه های زیر از نتایج عملیات شرکت در راستای دستیابی به اهداف محسوب می شود

گواهینامه های بهره وری ۵۰۰ شرکت برتر و سایر

گواهی نامه سیستم مدیریت کیفیت براساس استاندارد ISO ۹۰۰۰۱. ۲۰۰۸

گواهی تائیدیه مرکز مکانیزاسیون در خصوص نشاء کار برنج ۴ ردیفه

گواهی تائیدیه مرکز مکانیزاسیون در خصوص کمباین برنج

گواهی تائیدیه مرکز مکانیزاسیون در خصوص کمباین برداشت غلات ۱۰۵۵

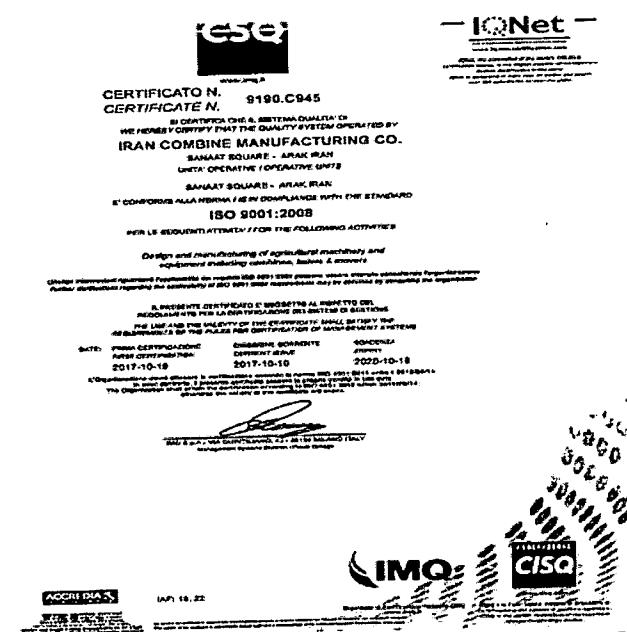
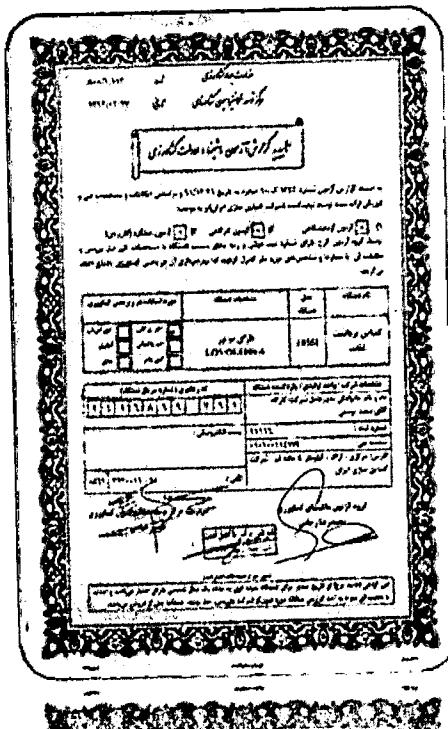
گواهی تائیدیه مرکز مکانیزاسیون در خصوص نشاء کار ۶ ردیفه برنج

گواهی تائیدیه مرکز مکانیزاسیون در خصوص ماشین آبشان دوار (ستر پیوت)

گواهی تائیدیه مرکز مکانیزاسیون در خصوص بسته بندی مکعبی ۳۵۱

گواهی تائیدیه مرکز مکانیزاسیون در خصوص بسته بندی مکعبی بیلر ۳۴۹

گواهی تائیدیه مرکز مکانیزاسیون در خصوص کمباین برداشت غلات ۱۰۶۰



شرکت کمپاین سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۱۴۹۸/۱۲/۲۹

۱۳-۱-۳ - ارتقا رتبه کیفیت افشاء اطلاعات و نقد شوندگی سهام

اقدامات به موقع شرکت در جهت ارائه اطلاعات مهم و رعایت مفاد دستورالعمل افشاء اطلاعات، شرکت های پذیرفته شده در بورس اوراق

بهادر و همچنین تعامل بهتر واحد مالی شرکت با سازمان بورس، حسابرس و بازرس قانونی شرکت و سهامداران محترم باعث ارتقاء

رتبه کیفیت افشاء اطلاعات از ردی ۲۵۲ به ردی ۱۹۵ شده است. این مطلب در کنار تعداد روز های معاملاتی شرکت در دوازده ماه گذشته به

میزان ۲۲۱ روز و نیز میانگین حجم معاملات سهام شرکت در ۱۲ ماهه منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹ به میزان ۸,۷۱۴ هشت میلیون و هفتصدو چهارده هزار سهم، و
نسبت آن با کل سهام شرکت، نشان دهنده مطلوبیت درجه نقد شوندگی سهام شرکت می باشد.

أخذ لوح تقدیر نامه تک ستاره

شرکت کمپاین سازی ایران در سومین دوره جایزه ملی تعالی و پیشرفت شرکت نموده و موفق به اخذ لوح تقدیر نامه تک ستاره شده است



در راستای استراتژی ها و ارزش های شرکت و با اقدامات صورت گرفته طی سال های اخیر در خصوص رعایت حقوق مصرف کنندگان، شرکت

کمپاین سازی در سال ۱۳۹۷ موفق به اخذ مقام در رعایت حقوق مصرف کنندگان در استان مرکزی شده است.

شرکت کمپاین سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۱۴-۱۳-۱-۴ - فعالیت های مربوط به خدمات پس از فروش

باتوجه به فعالیت شرکت در زمینه ماشین آلات کشاورزی ، شرکت محصولات تولیدی خود را از طریق نمایندگی های فروش و توزیع در اکثر نقاط ایران به مصرف کنندگان نهایی عرضه می نماید . شرکت سعی نموده تا استراتژی ارائه خدمات برتر در زمینه فروش و خدمات پس از فروش را همواره رعایت نماید .

ارائه سرویس های اولیه و ثانویه به محصولات و سرویس های مزروعه در فصل برداشت در استانهای مختلف به کمپاین داران و مشتریان شرکت در دوره گارانتی بصورت رایگان و پس از اتمام گارانتی با اخذ حق الرحمه مطابق با تعرفه های شرکت ، ضمناً این سرویسها توسط برخی نمایندگی ها به دستور این واحد صورت میگیرد .

اجام خدمات مورد نیاز مشتریان در محل تعمیر گاه مرکزی شرکت ، هدایت و راهنمایی های لازم به مشتریان در امور فنی به صورت حضوری و تلفنی، جمع آوری استاد مرتبط با مشکلات احتمالی

ارائه گارانتی بر اساس آئین نامه داخلی شرکت ، اعزام واحد سرویس سیار در حدائق زمان ممکن در موقع ضروری جهت رفع نقص محصولات در نقاط مختلف کشور .

ارائه آموزش های لازم در زمان تحويل محصولات ، برگزاری کلاس های آموزشی در محل شرکت و در استانها برای مشتریان .

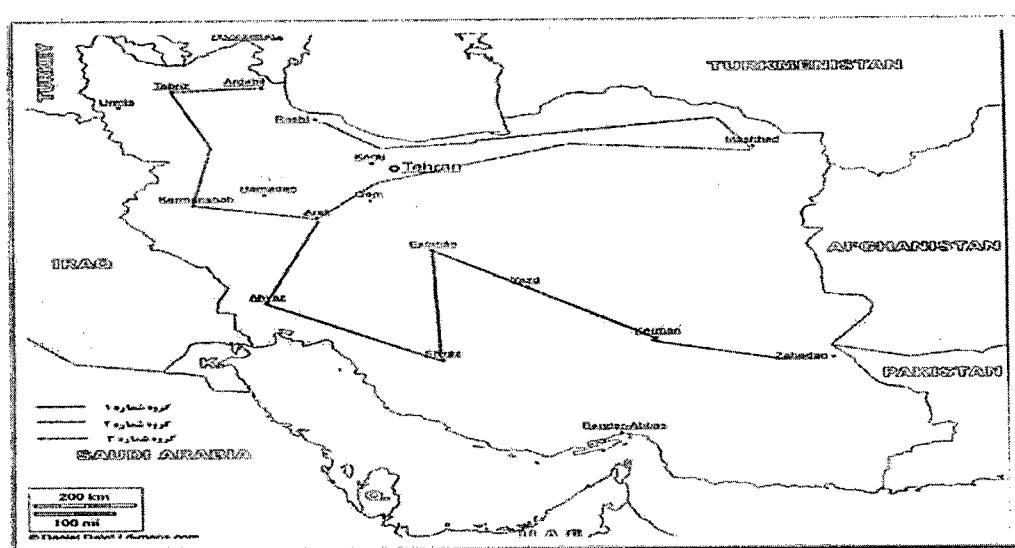
تامین قطعات یکدیگر مورد نیاز مشتریان و ارائه راهنمایی های لازم در زمینه خرید قطعات یکدیگر .

ارزیابی مستمر و پیوسته نمایندگی های شرکت ، ارزیابی رضایت مشتریان و سازمانهای ذیربسط از نمایندگی های موجود در منطقه .

ایجاد سامانه پیام کوتاه جهت ارتباط با مشتریان .

استقرار اکیپ سیار خدمات پس از فروش در فصل برداشت در استانهای مرکز برداشت غلات .

ایجاد و توسعه شبکه خدمات فنی به مشتریان قدیمی با ارتباط و هماهنگی مراکز مکانیزاسیون و سازمانهای جهاد کشاورزی استانها .



شرکت کمباین سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۱۳-۲ - جشم اندازها

افزایش سهم بازار در فروش کمباین برنج (در حال حاضر ۳۰ درصد بازار در اختیار شرکت است)

افزایش سهم بازار در فروش بیلر

افزایش صادرات انواع محصولات شرکت کمباین سازی ایران

افزایش سود آوری

افزایش سهم بازار در فروش کمباین ۱۰۵۵

ناآوری تولید و عرضه محصولات جدید با تمرکز بر توسعه اثر بخش واحد تحقیق بازار و ارتباط مستمر با دانشگاهها و مراکز تحقیقاتی

افزایش سهم فروش از بازار داخلی و ارتقاء سرمایه گذاری در زیر ساخت های صادراتی

بهبود مدیریت ارتباط با تامین کنندگان خارجی

توانمند سازی و تمرکز بر تامین کنندگان داخلی

تامین مالی و اصلاح ساختار مالی

توسعه زیر ساختهای اطلاعاتی و ارتباطی

تدوین و راه اندازی سیستم نگهداری اموال و دارائی ثابت

بهینه سازی فرایند های شرکت

آموزش و توانمند سازی منابع انسانی و افزایش رضایت کارکنان

نکته قابل تأمل آن است که نتایج عملیات شرکت تحت تأثیر وضعیت کلان اقتصادی در صنعت می باشد. آنچه مسلم است این است که در صورت عدم تغییر وضعیت فعلی نتیجه متفاوتی نسبت به عملکرد دوره جاری برای دوره های آتی متصور نمی باشد.

۱۳-۲-۱ - پژوهه های برنامه ریزی شده و انجام شده در واحد مهندسی در سال ۱۳۹۸

پوزی تورک

راه اندازی خط تولید تولید کمباین برنج

طراحی دستگاه ضد سرما

طراحی وتولید یدک کش کمباین برنج

۱۳-۲-۲ - طرح های انجام شده در واحد بازرگانی خارجی

واردات نمونه های تراکتور شالی ، نشاء کار چهار ردیفه و شش ردیفه

واردات نمونه دستگاه ضد سرما

شرکت کمباين سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹

۱۴- اطلاعات طرح های توسعه شرکت

با نگاهی کلان به شرایط اقليمي و اقتصادي کشور و محدودیت های موجود در بازار ماشین آلات و ادوات کشاورزی و به خصوص کمباين

برداشت غلات، که از يك سو مواجه با اشیاع نسي بازار و از سوی ديگر کاهش تقاضاي کشاورزان و مشتریان به دليل کاهش درآمد های

بخش کشاورزی ناشی از تغیيرات جوي و خشکسالی و همچنین تسهيلات بانکي بخش کشاورزی و حذف يارانه های برداختی در اين يخش

نسبت به سنتوات قبل بوده است.

۱۴-۱- شرکت کمباين سازی ایران اهم اهداف و برنامه های خود را برای سال ۱۳۹۹ به شرح ذيل برنامه ریزی و در جریان اقدام قرار داده است

توسعه سبد محصولات تولیدی شرکت

مرکز نوآوري شرکت به منظور بررسی طرح های اقتصادي در حوزه ماشین آلات کشاورزی در سال ۱۳۹۷ تاسیس شد که در حال حاضر پروژه های مهندسی این شرکت نتیجه طرح های این مرکز می باشد

پیگيري مؤثر جهت اجرای طرح جايگرياني کمباين های فرسوده توسيط دولت

اصلاح ساختار مالي شرکت درجهت کاهش هزینه های مالي ناشی از اثرات زيان انباسته سنتوات ۱۳۸۶ تا ۱۳۹۱

اصلاح ساختار نیروی انسانی در جهت افزایش سطح مهارت و بهره وری کارکنان با رویکرد آموزشی و حذف ظرفیت بلااستفاده شرکت

توسعه بازار يدکی و افزایش قابل توجه سهم شرکت در بازار قطعات مصرفی کمباين های داخل کشور

توسعه صادرات کمباين و بيلر به عنوان محصولات اصلی شرکت به خصوص صادرات به کشورهای منطقه

تامین تسهيلات و منابع مالي ارزان قيمت جهت تامين سرمایه در گرددش مورد نياز جهت توليد و انجام فعالитеهاي بازارگانی و کاهش هزینه های مالي

توسعه سبد محصولات شرکت از طریق فعالیت های بازارگانی تخصصی

بازنگري و مهندسي مجدد فرایندهای اساسی شرکت به خصوص فرایندهای مهندسی، كييفي و بازارگانی (اعم از خريد و فروش)

کنترل و کاهش هزینه های شرکت با رویکرد ايجاد و توسعه فرهنگ صرفه جویی

۱۴-۲- افزایش سهم بازار داخلی

راهبرد های عملیاتی در جهت افزایش سهم بازار داخلی

ايجاد تسهيلات مناسب درجهت جذب و حمایت از عاملين فروش شرکت در سراسر کشور

نلاش در جهت بالا بردن سطح تکو لوزي تولیدات داخلی درجهت ايجاد امكان رقابت با محصولات خارجي موجود در بازار

پیگيري طرح جايگرياني کمباين های فرسوده

ارتفاع فرهنگ مشتری مداری از طریق ارائه خدمات پس از فروش مناسب

۱۴-۳- افزایش تولید و عرضه محصولات جدید

راهبردهای عملیاتی در جهت افزایش تولید و عرضه محصولات جدید

شرکت کمپاین سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۲۹ ۱۳۹۸/۱۲/۱۲

۱۴-۴- مخصوصات و روشهای توزیع و فروش شرکت

موضوعات اصلی : تولید ، واردات انواع ماشین آلات کشاورزی اعم از کمپاین ۱۰۵۵ ، بیلر ۳۴۹ و بیلر ۳۵۱ می باشد.

واردات تراکتور

توزیع و فروش از طریق نمایندگی های رسمی شرکت کمپاین سازی

۱۵- مبلغ فروش (ارقام به میلیون ریال)

گروه محصول	واحد	سال ۱۳۹۸	سال ۱۳۹۷	درصد تغییر
کمپاین سبک	دستگاه	۱۰۸۰۶۸۶	۵۲۳۶۰۰	۱۰۶
بیلر ۳۴۹	دستگاه	۷۲۰۸۲۷	۶۴۰۳۱۴	۱۵
بیلر ۳۵۱	دستگاه	۳۵۰۱۲۳	۳۵۰۵۹۵	(۱)
کلش کش انگشتی	دستگاه	۱۱۹۹۷	۶۰۳۹۸	۸۸
کابین	دستگاه	۶۶۰۴۹۶	۳۲۰۳۹۷	۱۰۵
سیستم ضد تگرگ	دستگاه	۱۸۸۰	۸۸۵	۱۱۲
کمپاین برنج	دستگاه	۲۹۵۰۲۷	۱۸۹۰۰۹	۵۶
یدک کش کمپاین برنج	دستگاه	۲۲۱	۰	۱۰۰
قطعات یدکی	دستگاه	۷۸۰۱۰۷	۸۳۰۹۸۶	(۷)
درآمد ارائه خدمات	-	۱۵۶	۲۶۰	(۴۰)
جمع فروش ناخالص		۱۶۴۳۹۴۰	۹۳۶۴۴۴	۷۶

شرکت کمپاین سازی ایران (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی به ۱۴۹۸/۱۲/۲۹

۱۶- حقوق و مزایای مدیران اصلی

نام	نام خانوادگی	سمت	تحصیلات	حقوق و مزایای مدیران اصلی شرکت در میان ۱۳۹۸ (میلیون ریال)
علی اصره	حیدری فرد	مدیر عامل	کارشناسی صنایع	۱,۷۴۲
مهردادی	بهزادی مقدم	مدیر خرید	کارشناسی صنایع	۸۸۳
سید احسان	بنی جمالی	مدیر مونتاژ	کارشناسی مکانیک	۱,۱۳۴
علی	نادری منش	مدیر ساخت	کارشناسی ارشد صنایع	۱,۲۴۲
فرواد	صالحی	مدیر مالی	کارشناسی حسابداری / ریاضی	۹۹۶
جواد	ملکی	مدیر کنترل کیفیت	کارشناسی ماشین آلات کشاورزی	۱,۰۶۴
عصمت	آنچفی	مدیر مهندسی تولید	کارشناسی ارشد طراحی جامدات	۱,۲۰۷
محمد	فراهانی	مدیر منابع انسانی	کارشناسی ارشد مدیریت صنعتی	۱,۰۷۲
مسعود	بیوسفی	مدیر فروش	کارشناسی ارشد مهندسی کشاورزی زراعت	۱,۰۰۲۰
علیرضا	محودی جونوشه	مدیر برنامه ریزی	کارشناسی	۸۵۷